



maxim<sup>®</sup>

**Abra seu negócio  
com a franquia do  
serviço Maxim**

Maxim é uma marca conhecida que funciona em varios países.

\\Sobre o serviço



**2003**

é o ano de  
fundação do  
serviço

**22**

países do  
mundo

**> 900**

idades de presença

**> 10 mil**

downloads do aplicativo Maxim  
em Android, IOS e Windows  
Phone

**maxim**<sup>®</sup>

/// Franquia do serviço

A franquia do serviço Maxim foi lançada em 2016.  
É baseada na aspiração de prestar serviços de nível mundial em qualquer lugar do mundo.

**Ver cidades disponíveis**





## /// O que os franqueados recebem



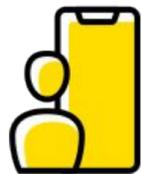
### Serviço de gestão

Personalize e controle fluxos de trabalho online de qualquer lugar do mundo. A analítica, relatórios detalhados sobre os pedidos e os motoristas, tempo de espera por um carro, indicadores financeiros e outros aparecem na tela do computador.



### Aplicativo para motoristas

Taxsee Driver é o escritório móvel do motorista. O aplicativo permite executar todas as ações de forma independente, sem a participação de um gerente: enviar fotos dos documentos e dos carros para a verificação, completar o pedido, carregar uma conta.



### Aplicativo para clientes

O aplicativo prático e funcional ajuda a pedir um táxi sem operador, o preço é calculado automaticamente. Disponível para Android e iOS.



### Materiais publicitários

Acesso a um banco de dados de layouts em um único estilo corporativo, estratégias publicitárias prontas para atrair usuários e recomendações práticas para publicidade eficaz. Os materiais são constantemente aprimorados e atualizados.



### Treinamento

O franqueado passa por um treinamento antes de começar a trabalhar e recebe conselhos de especialistas sobre todas as questões relacionadas a fazer negócios em qualquer etapa da cooperação.



### Suporte legal

Completo apoio jurídico nas relações com autoridades reguladoras e fiscalizadoras. Os especialistas ajudarão em casos de defesa da concorrência, o direito publicitário e outros.

# maxim<sup>®</sup>

## Renda

A comissão de 10 a 20% para cada pedido concluído pelo motorista.

O sistema permite configurar o recebimento dos pedidos não só para o transporte de passageiros, mas também para serviços adicionais, por exemplo: o transporte de cargas, os serviços de entrega e retirada, o arranque do motor da bateria, o reboque, o traslado ida e volta para o aeroporto, o guincho, a entrega de correio, "o motorista pessoal", limusine do casamento. Os serviços adicionais: minivan, conforto, entrega, Motoboy, compra e entrega, entrega de carro, moto

Contratos de transporte de funcionários de organizações.

As tarifas para esses clientes são configuradas individualmente, iremos fornecer um modelo pronto para trabalhar com pessoas jurídicas, um modelo de contrato e acesso à conta pessoal da pessoa jurídica. Não há restrições quanto ao número de clientes - pessoas jurídicas. O serviço de transporte dos funcionários de um acordo com transferências não monetárias é procurado, o pagamento é feito de acordo com um esquema de adiantamento.

## /// Economia do franqueado





## /// Economia do franqueado

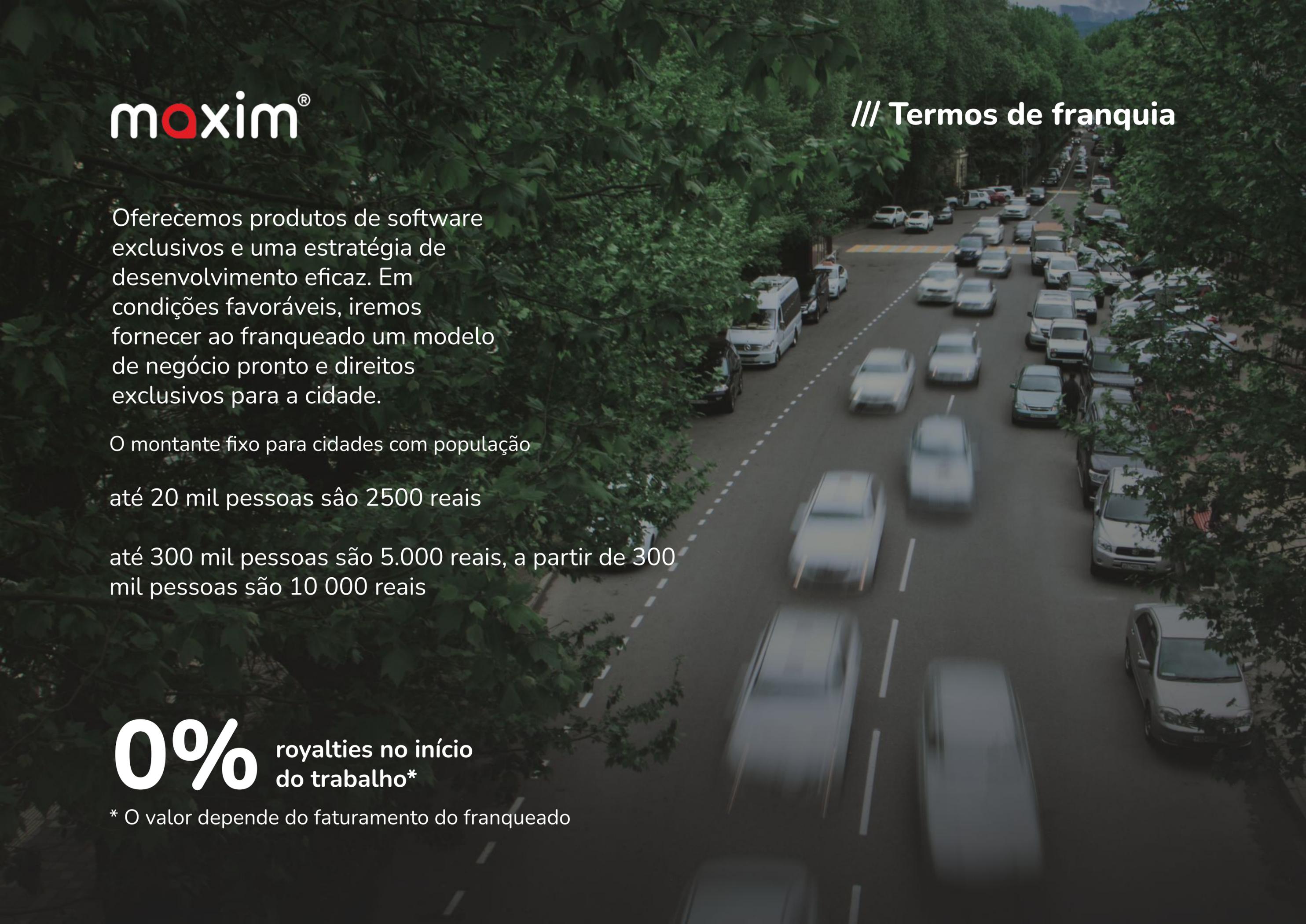
### **Despesas**

Registro de uma pessoa jurídica, as publicidades, os impostos, o royalty, o funcionamento de escritório.

### **Pagamentos mútuos**

O motorista recarrega o saldo da conta virtual no aplicativo para motoristas. Uma comissão é debitada da conta para o pedido concluído. Em um mês, o dinheiro chega à conta bancária do escritório central. O processamento de chamadas e os royalties são deduzidos. O restante do valor é creditado na conta corrente do franqueado - até o dia 10 de cada mês.





maxim<sup>®</sup>

/// Termos de franquia

Oferecemos produtos de software exclusivos e uma estratégia de desenvolvimento eficaz. Em condições favoráveis, iremos fornecer ao franqueado um modelo de negócio pronto e direitos exclusivos para a cidade.

O montante fixo para cidades com população

até 20 mil pessoas são 2500 reais

até 300 mil pessoas são 5.000 reais, a partir de 300 mil pessoas são 10 000 reais

**0%** royalties no início do trabalho\*

\* O valor depende do faturamento do franqueado



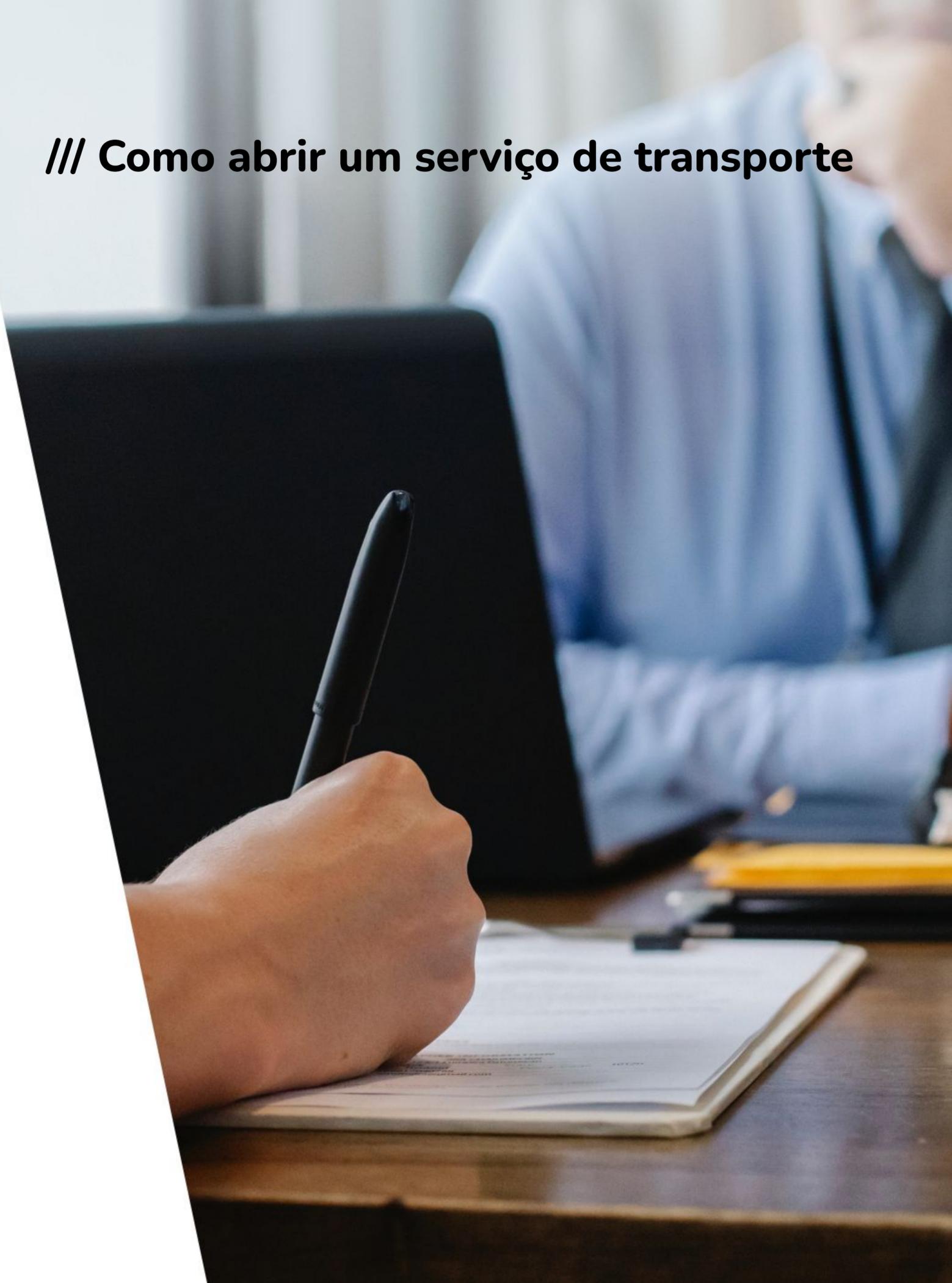
## /// Como abrir um serviço de transporte

### **Documentos**

Você precisa enviar cópias de seu documento de identificação e documentos de uma sociedade limitada ou empresário individual e os detalhes da conta bancária para o escritório do serviço. Você receberá um contrato e uma fatura de pagamento por e-mail.

### **Contrato**

Após a assinatura do contrato e do pagamento, o serviço atribuirá a você o território da cidade e fornecerá acesso ao pacote dos programas. Você receberá o contrato original pelo correio.





## /// Início do trabalho

Você terá 3 meses para abrir o serviço.  
Isso será suficiente para:

**1** Aprender a trabalhar com programas, estudar padrões de trabalho.

**2** Analisar concorrentes, criar um mapa da cidade e tarifas.

**3** Desenvolver uma campanha publicitária, solicitar e colocar um anúncio.

**maxim**<sup>®</sup>

**Você sempre pode obter ajuda de  
nossos especialistas de serviço.**



+55 19 2042-1502



vendas@taximaxim.com



franchise.taximaxim.com/br

